



национальный проект
по поддержке малого
и среднего бизнеса



Мой бизнес – моё будущее

НАТАЛЬЯ АФОНИНА

Владелец студии ковки и ландшафтного
дизайна «АртПарк» (ранее «Кованый стиль»),
бизнес-тренер, наставник.
г. Орёл

мойбизнес.рф

Первые деньги я начала зарабатывать в качестве рекламного агента ещё во время учёбы на первом курсе. Заработав на летний отпуск, вернулась к учёбе.

В бизнес я пришла случайно благодаря студенческому образовательному проекту «Креативный менеджер», где действующие бизнесмены делились со студентами своим опытом. Здесь же можно было опробовать теоретические знания на практике. По окончании проекта вместе с дипломом получила предложение от предпринимателя развить одно из направлений его бизнеса в качестве маркетолога и наладить рынок сбыта продукции.

Так появился офис по реализации кованых изделий, который позже перерос в собственное производство. Освоив это направление, решила масштабировать бизнес и добавила ландшафтный дизайн. Со временем мой бизнес расширился, появились несколько региональных представительств, но из-за сложности ведения удалённой работы региональное направление было закрыто.

Во время работы, нанимая и обучая сотрудников, я поняла, что наставничество даёт моральное удовлетворение. Так увлечение психологией переросло в новое успешное направление – бизнес-тренерство. Сегодня мои советы и практики внедряют в свой бизнес как молодые, так и опытные предприниматели.

„Обязательно открывайте свой бизнес, если вы – автор своей жизни, если вам нравится свобода и возможность претворять в жизнь свои самые смелые идеи, а ещё – если в трудностях вы умеете видеть возможности!“

ПОМОЩЬ

Сегодня существует масса вариантов господдержки, как начинающих предпринимателей, так и опытных. И ими надо пользоваться. Мне полученный по федеральной программе поддержке малого и среднего бизнеса грант позволил организовать собственное производство: арендовать помещение и закупить необходимое оборудование. Впоследствии неоднократно обращалась в региональный Фонд микрокредитования Орловской области для получения средств, необходимых для развития компании.

ТОП СОВЕТОВ НАЧИНАЮЩИМ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯМ:

1. Много и упорно работайте, сфокусируйтесь на цели и не занимайтесь прокрастинацией.
2. Верьте в себя, не сдавайтесь во время появления первых трудностей.
3. Будьте гибкими: не получается одна стратегия, пробуйте другую.
4. Не слушайте советов тех, кто даже не попробовал.
5. Помните про баланс: находите источники своего вдохновения и за пределами бизнеса, успевайте отдыхать.